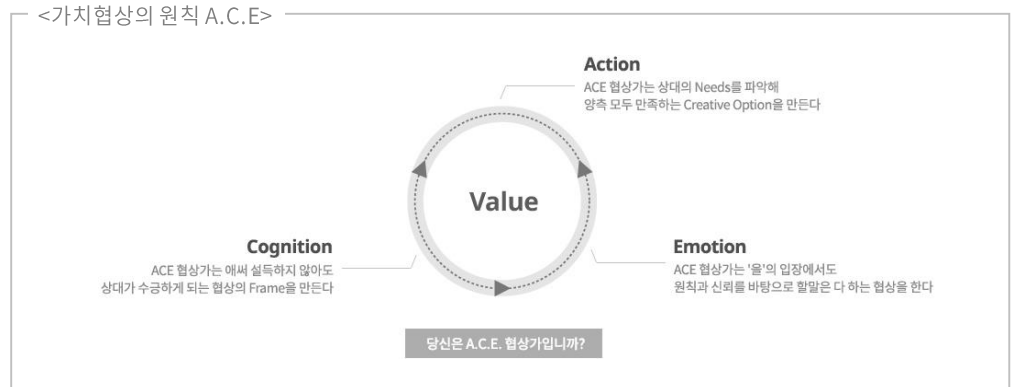


협상이 두려운 당신

# 이제는 당당하게 말할 수 있다

## HSG 가치협상 왜 들어야 할까요?

협상 테이블에 앉는 게 두려우신가요? 나의 요구 사항을 어떻게 말해야 할까 주저하고 계신가요? 협상은 부탁하는 자리가 아닙니다. 서로에게 필요한 게 있는 사람들이 만나 '더 나은 결과'를 만들어 가는 시간입니다. HSG 가치협상 콘텐츠는 상대의 생각과 감정을 바꿔 행동하게 만드는 원칙을 알려드립니다. 이를 통해 성과를 높이는 협상을 하실 수 있습니다.





## 어떤 내용으로 교육하나요?

DAY 1	
<p><b>1. 협상에 대한 오해와 진실</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>협상 결과가 좋으면 만족할까?</li> <li>협상은 협상 테이블에서만 이뤄질까?</li> <li>가치 협상이란?</li> </ul>	<p><b>2. 협상 1원칙: 상대의 행동 바꾸기 (1)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>성공하는 협상의 핵심, Needs</li> <li>질문, 제대로 하고 있나요?</li> <li>내 관점과 상대 관점은 어떻게 다를까?</li> </ul>
<p><b>3. 협상 1원칙: 상대의 행동 바꾸기 (2)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>협상의 꽃, Creative Option</li> <li>Creative Option 만드는 방법 3가지</li> </ul>	<p><b>4. 협상 팀 배틀 I</b></p> <p>실제 비즈니스 협상 사례에 기반한 시나리오 바탕으로 팀 모의 협상 진행</p>
DAY 2	
<p><b>1. 협상 2원칙: 상대의 인식 바꾸기</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>애써 설득하지 않아도 상대를 납득시키는 3가지 방법 - BATNA, Standard, L&amp;G</li> </ul>	<p><b>2. 협상 3원칙: 상대의 감정 바꾸기</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>울의 입장에서 할 말은 하는 방법</li> <li>협상에서 신뢰가 중요한 진짜 이유</li> </ul>
<p><b>3. 팀 배틀 비디오 피드백</b></p> <p>1일차 팀 배틀 리뷰 / 개선점 파악</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>안건이 다양할 때 효과적 진행법은?</li> <li>협상에서 해선 안 되는 행동은?</li> <li>효과적인 제안의 방법은?</li> </ul>	<p><b>4. 협상 팀 배틀 II</b></p> <p>2일간 배운 내용을 활용하여 모의 협상 진행</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>ZOPA가 없는 협상은?</li> <li>서로 다른 정보를 가진 경우는?</li> <li>만족도를 높이는 협상 마무리 방법은?</li> </ul>

※ 위의 구성은 2일(16시간) 기본 모듈이며, 교육 내용과 시간은 기업의 요청에 따라 다르게 구성 가능합니다.

## 어떤 방법으로 교육하나요?

				
강의	워크숍	공개교육	영상학습	컨설팅

※ 원하시는 교육 방식(형태)을 선택할 수 있습니다

## 누구에게 필요한 교육일까요?



판매처를 늘리고 싶은  
영업 담당자








안정적 공급처를 확보하고 싶은  
구매 담당자



발전적 노사관계를 만들고 싶은  
조직 관리자

## 어느 기업에서 선택했나요?

 <b>만도그룹</b> 구매협상전문가육성 4년 연속 진행	 <b>삼성전자</b> DS부문 영업마케팅 6년 연속 진행	 <b>LG인화원</b> LG그룹 구매마케팅 8년 연속 진행
 <b>국립외교원</b> 국립외교원 고위급, 참서관급, 실무직원 등 9년 연속 진행	 <b>대림산업</b> 전체 임원 및 팀장 역량 교육 및 실무 컨설팅	 <b>부루벨코리아</b> 전 직급 대상 7년 연속 진행

## 콘텐츠 미리보기

- ▶ **Mobile:** 휴대폰 카메라로 하단의 QR코드 스캔
- ▶ **PC:** 하단의 QR코드 클릭

